

Bij HKLIVING geloven we dat een goed ontworpen interieur een positieve impact kan hebben op het dagelijks leven. Als vooraanstaand merk in de interieurbranche ontwerpen we unieke en inspirerende producten die een verhaal vertellen. Met onze creatieve en eigentijdse benadering hebben we de afgelopen vijftien jaar wereldwijd een sterke positie opgebouwd. We zijn een succesvol bedrijf met een dynamisch team van ongeveer 50 medewerkers. Samen werken we vanuit onze inspirerende showroom en kantoor in Dronten. Juist die gezamenlijke plek vinden we belangrijk: het stelt ons in staat om nauw samen te werken, ideeën uit te wisselen en elkaar te inspireren.

KEY Account manager (tijdelijk)

— 24 – 40 uur —

OVER DE BAAN

Jij bent het eerste aanspreekpunt voor een aantal van onze grootste (online) klanten binnen- en buiten Europa. In deze tijdelijke rol, die je invult gedurende een zwangerschapsverlof periode van onze collega, zorg je ervoor dat onze klantrelaties en commerciële trajecten soepel blijven verlopen. Deze rol is ideaal voor een ervaren accountmanager die tijdelijk beschikbaar is en graag een aantal maanden onderdeel wil zijn van een creatief en internationaal merk. Werk je liever op freelance/zzp basis? Ook dan nodigen wij je uit om te reageren.

JOUW WERKZAAMHEDEN OP EEN RIJ:

Je zorgt dat lopende samenwerkingen goed blijven verlopen en dat klanten optimaal worden ondersteund. Het is een zelfstandige functie binnen een sales team met drie andere accountmanagers, ieder verantwoordelijk voor een eigen markt en/of gebied. Het salesteam wordt aangestuurd door de Manager Sales & Marketing waarmee je een nauwe samenwerking hebt.

- Beheer en onderhoud van relaties met onze belangrijkste (online) accounts in Europa.
- Zorgen voor een goede opvolging van lopende afspraken en commerciële trajecten.
- Analyseren van verkoopdata en signaleren van kansen bij bestaande klanten.
- Samenwerken met collega accountmanagers en andere afdelingen.

WAT NEEM JIJ MEE?

- Je hebt HBO werk- en/of denkniveau en je hebt minimaal 3 jaar ervaring met accountmanagement (B2B), bij voorkeur in een internationale context.

- Je beheerst de Nederlandse en Engelse taal vloeiend in woord en schrift.
- Je bent analytisch met een commerciële mind-set.
- Je bent zelfstandig, proactief en werkt graag samen met collega's en klanten.
- Je hebt een rijbewijs en auto. Je vindt het geen probleem om af en toe onderweg te zijn, maar uitgangspunt is werken vanuit ons fijne kantoor in Dronten.

WAT JE VAN ONS KUNT VERWACHTEN

- Werken met een inspirerende interieurcollectie binnen een creatief en internationaal merk.
- Een tijdelijke functie voor 24 – 40 uur per week voor de periode juli tot en met december 2026.
- Laptop en mobiele telefoon.
- Een goed geregeld premievrij pensioen.
- Een kilometervergoeding voor je gereden woon-werk km en zakelijke km.
- Gezellige vrijdagmiddagborrel om de week af te sluiten.
- Leuke personeelskorting, zodat jouw huis óók een beetje HKLIVING wordt.

Wij hebben ook de mogelijkheid om een samenwerking aan te gaan op ZZP basis.

PERFECT VOOR JOU?

Ben jij een ervaren accountmanager die tijdelijk beschikbaar is en zin heeft om een paar maanden mee te werken binnen een creatief merk? Of ken jij iemand die perfect is voor deze rol? Dan willen we jou spreken! Stuur je cv en een motivatie naar hr@hkliving.com. We kijken uit naar je sollicitatie!